

:

Zamówienia publiczne po nowelizacji Prawa zamówień publicznych z 2016 r. - efekty zmian prawnych w praktyce

Terminy i miejsce:

Program

I. Wyłączenia spod obowiązku stosowania ustawy - nowy i zmieniony katalog

II. Zmiany dotyczące szacowania wartości zamówienia, plany zamówień i zmiany przy udzielaniu zamówień w częściach

III. Opis przedmiotu zamówienia - jak przygotować według nowych zasad

IV. Tryby udzielania zamówienia - modyfikacje, nowości i ułatwienia

V. Warunki udziału w postępowaniu

1. Rodzaje warunków
2. Szczególne wymagania co do potencjału finansowego i ekonomicznego i wobec konsorcjum wykonawców
3. Poleganie przez wykonawcę na potencjale podmiotów trzecich a podwykonawstwo
4. Zamówienia „zastrzeżone” (promowanie kwestii społecznych)

VI. Dokumenty żądane od wykonawcy

1. Jednolity Europejski Dokument Zamówienia - forma sporządzenia, przekazania, treść, cel składania itp.
2. Zmienione reguły składania i uzupełniania dokumentów

VII. Zmiany w katalogu przesłanek wykluczenia wykonawców:

1. Przesłanki obligatoryjne
2. Rozbudowane przesłanki fakultatywne
3. Ograniczenia czasowe w wykluczeniu

4. Procedura tzw. samooczyszczenia przez wykonawcę (self-cleaning)

VIII. Kryteria oceny ofert:

1. Związek z przedmiotem zamówienia, w tym jego zasięg
2. Ograniczenie w stosowaniu wyłącznie kryterium ceny:
 - podmiotowe (krąg zamawiających),
 - przedmiotowe
 - wagowe
1. Kryterium kosztowe
2. „Realne” kryteria pozacenowe, ze szczególnym uwzględnieniem kryterium „personelu” wykonawcy oraz kryteriów społecznych

IX. Zmiany dotyczące ustalania rażąco niskiej ceny/kosztu:

1. Przesłanki podejrzenia rażąco niskiej ceny/kosztu lub ich części składowych
2. Treść, forma i termin wyjaśnień wykonawcy - jak wykonawca powinien wykazać realność ceny/kosztu
3. Skutki braku wyjaśnień, ich nieprecyzyjności dla wykonawcy

X. Umowy:

1. Rewolucja w zasadach zmiany (aneksowania) umowy
2. Przesłanki ustawowe rozwiązania umowy
3. Zmiany istotne umowy a wymóg nowego postępowania

Prelegenci

Andrzela Gawrońska-Baran

radca prawny, doktor nauk prawnych, były Wiceprezes Urzędu Zamówień Publicznych i wieloletni pracownik Departamentu Prawnego tego Urzędu (2002-2008), w latach 2010-2016 dyrektor Departamentu Zamówień Publicznych w dużej instytucji sektora finansów publicznych. Obecnie prowadzi AGB Kancelarię Radcy Prawnego. Posiada kilkunastoletnie doświadczenie praktyczne w zamówieniach publicznych, w szczególności jako doradca zamawiających oraz wykonawców, a także pełnomocnik w postępowaniach odwoławczych przed Krajową Izbą Odwoławczą. Autorka kilkuset publikacji, w tym kilkunastu książkowych z zakresu zamówień publicznych, wydanych przez renomowane wydawnictwa m.in. 2 uwzględniających stan prawny obowiązujący od 28 lipca 2016 r. („Pozacenowe kryteria oceny ofert z uwzględnieniem klauzul społecznych” oraz „Jak wygrać przetarg - poradnik dla małych i średnich firm”).

Kontakt w sprawie szkolenia: